



Årsstämma

22 maj 2025



OM ONCOPEPTIDES

Ett svenskt bioteknikföretag som specialiserat sig på **svårbehandlade cancerformer** genom en kommersialiserad terapi, Pepaxti, och en innovativ pipeline. I de tidiga stadierna av en **strategisk expansion** driven av **uropeisk kommersialisering, globala partnerskap** och **nästa generations innovationer**.



Grundat år
2000



≈80
anställda



HQ & R&D
i SE. Lokal närvaro i
DE, AT, ES & IT



**FULLT
GODKÄNNANDE**
Pepaxti i Europa
Aug 2022



NOTERAT
Nasdaq Stockholm
sedan 2017



PARTNERS
Sydkorea, Grekland,
MENA, Eurasien, Afrika



VISION
Bringing **hope**
through **science**



PIPELINE
Kandidater byggda på
PDC & SPiKE-plattformar

25 år av svensk innovation



VÅRT INVESTERINGSCASE



Momentum: Q1 2025 nettoförsäljning var +161% jämfört med året innan, med höglönsam affärsmodell och lönsamhet mot slutet av 2026



Pepaxti fullt godkänt i Europa med subvention säkrad på alla våra nyckelmarknader.



SEK 1.5 miljard/år marknadspotential för Pepaxti i Europa med patentskydd till 2037, vilket skapar långsiktigt värde.



Strategisk expansion: Globala partnerskap säkrade för Pepaxti i bl a Sydkorea, Afrika, MENA. I framskridna förhandlingar för Japan med fler möjliga marknader framöver.



Pipeline: Nya PDCer med global marknadspotential (inkl. USA) med nya indikationer; NK-cell engagers med potential i onkologi/hematologi och autoimmuna sjukdomar.

VÅR POTENTIAL

**Pipeline-
tillgångar**

**Pepaxti i
resten av
världen**

**Pepaxti
i Europa**

VÄRDESKAPARE I NÄSTA STEG

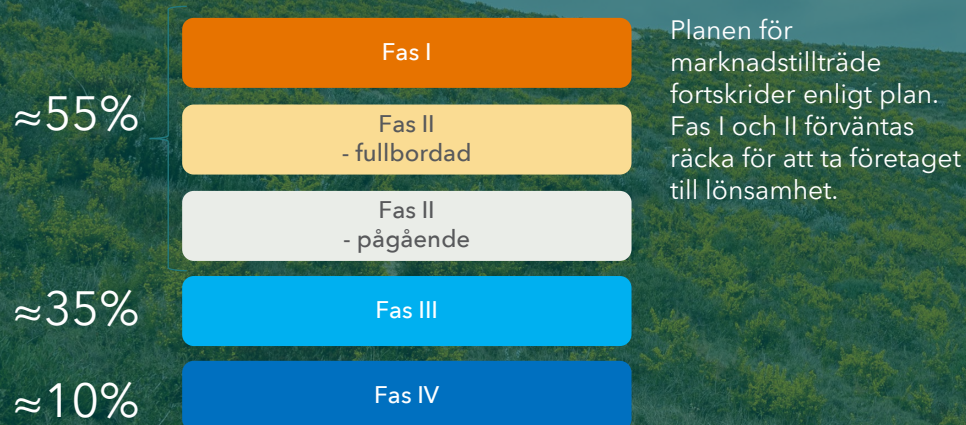
- Förnyad satsning på USA med OPD5.
- Högt medicinskt behov skapar försäljningsmöjligheter:
 - ✓ Partnerskapsdiskussion i Japan partnership går framåt.
 - ✓ Sydkorea går enligt plan.
 - ✓ Kina håller fortfarande på att utvärderas.

PEPAXTI I EUROPA

- **Marknadspotential ca. SEK 1.5+ miljarder.** Pågående kommersialisering i Italien, Spanien, Tyskland och Österrike.

VÅR EUROPEISKA KOMMERSIALISERING

Vår ambition: att lansera så snabbt som möjligt med ett pris som speglar vår innovation – vilket ger värde för patienten och aktieägarna.



% av marknadspotentialen per utfasning av ≈1,5 miljarder SEK i uppskattad årlig marknadspotential.

Planen för marknadstillträde fortskrider enligt plan. Fas I och II förväntas räcka för att ta företaget till lönsamhet.

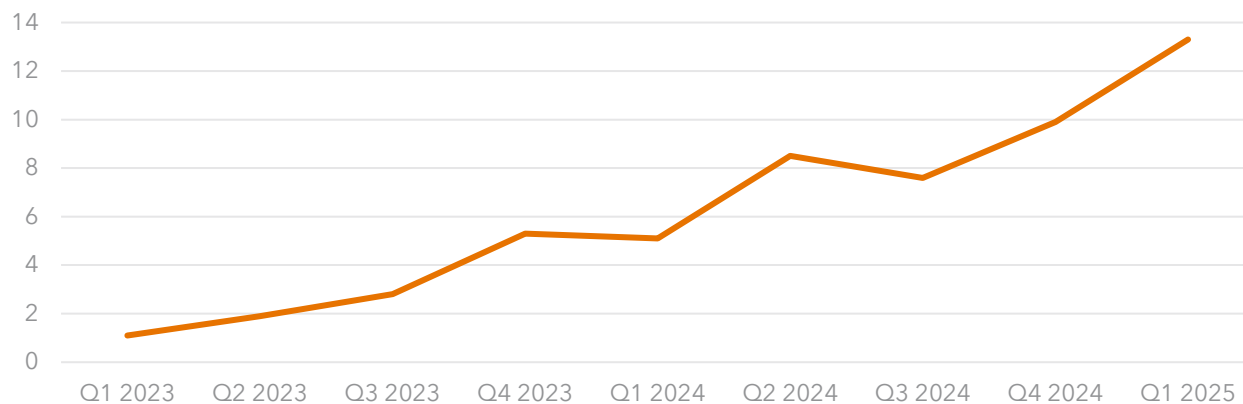


DRIVKRAFTER FÖR EUROPEISK TILLVÄXT 2025

- MOT LÖNSAMHET I SLUTET AV 2026

- ✓ Innovativt pris förhandlat i Tyskland, Österrike, Spanien och Italien.
- ✓ Inkluderade i nationella guidelines i Tyskland och Spanien.
- ✓ Potential för inklusion i EHA/EMN-guidelines under första halvåret
- ✓ Ny real-world data som stödjer Pepaxti.
- ✓ Ökad positiv klinisk erfarenhet, KOL-stöd, peer to peer-utbyte och ökad kännedom i Tyskland.
- ✓ 95% regional access säkrad i Spanien, 70% i Italien före plan.
- ✓ Fortsatt fokus på kostnadseffektivitet.

Försäljningstillväxt, kvartalsvis



Nettoförsäljning, Europa, miljoner SEK

VÅR EUROPEISKA KOMMERSIALISERING



VÅRA NYCKELMARKNADER I EUROPA

TYSKLAND

- Klinisk erfarenhet vid lansering: 1 KOL med erfarenhet från Early Access-användning
- Rekrytering av kliniker för kliniska prövningar: 0
- Patienter i kliniska prövningar: 0
- Antal förskrivare till MM: $\approx$ 2000
- Antal målpatienter för Pepaxti $\approx$ 2500

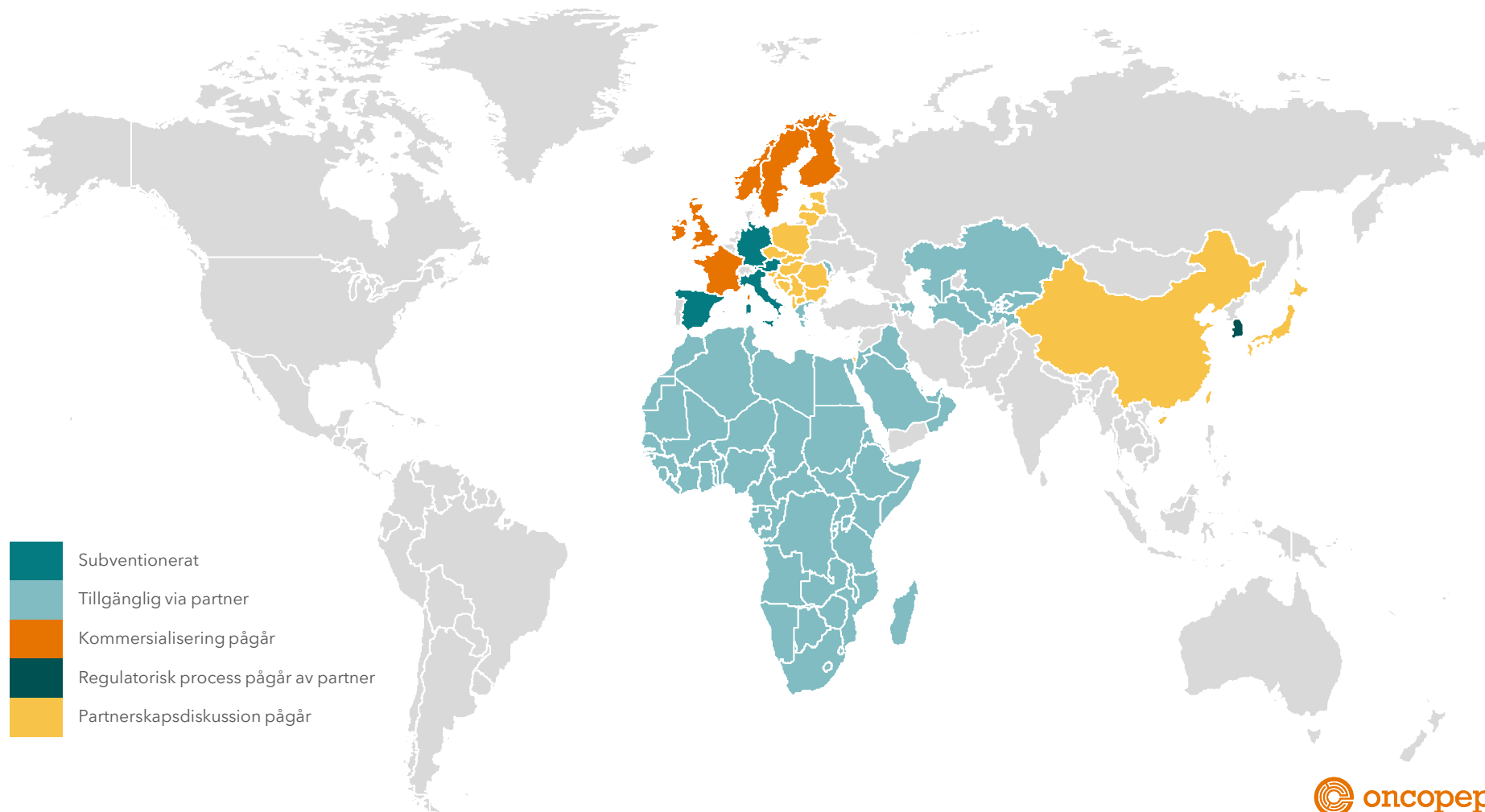
SPANIEN

- 15 KOL:er med tidigare erfarenhet av Early Access-användning
- Rekryterande kliniker för kliniska prövningar: 23
- Patienter i kliniska prövningar: 107
- Antal MM-förskrivare: $\approx$ 300
- Antal målpatienter för Pepaxti $\approx$ 1500

ITALIEN

- Klinisk erfarenhet vid lansering: 16 KOL med erfarenhet från Early Access-användning
- Rekryterande kliniker för kliniska prövningar: 10
- Patienter i kliniska prövningar: 79
- EAP-patienter: 97
- Antal MM-förskrivare: $\approx$ 240
- Antal målpatienter för Pepaxti $\approx$ 1800

KOMMERSIALISERINGS- OCH PARTNERSKAPSLANDSKAP



PIPELINE OCH TILLVÄXTSTRATEGI

Oncopeptides använder sina patenterade plattformar Peptide Drug Conjugate (PDC) och SPiKE NK-cell engager för att utveckla innovativa terapier med hög marknadspotential.

PDC-plattform

Pepaxti godkänt i Europa för relapserande, refraktärt multipelt myelom, med pågående expansion till nya marknader.

Nästa generations PDC:er:

OPD5 - designad för förbättrad selektivitet och bredare indikationer och marknader, främsta fokus är USA.

OPDC3 - ny molekyl med potential inom flera indikationer och marknader. Främsta fokus är solida tumörer.

Status och nästa steg

Kommersiell expansion av Pepaxti i Europa och genom partnerskap på andra håll.

OPD5 Clinical hold lyft av FDA i början av 2025. En klinisk utvecklingsväg utarbetas baserad på rådgivning från FDA. Diskussioner om partnerskap pågår och finansiering pågår av olika PDC program pågår.

SPiKE-plattform

Utnyttjar immunförsvaret genom att engagera NK-celler för ett differentierat tillvägagångssätt för immunterapi.

Potential bortom multipelt myelom, riktad mot hematologiska och solida tumörer samt autoimmuna sjukdomar med förbättrad effekt och tolerabilitet.

Status och nästa steg

Läkemedelskandidaten OPDSP1 har valts.

Pågående utvärdering av indikationer och marknadslandskap.

Egen forskning och utveckling fortsätter parallellt med partnerskapsdiskussioner.

LEDNING



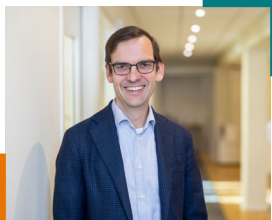
Henrik Bergentoft
Chief Financial Officer



Sofia Heigis
Chief Executive Officer



Eva Nordström
Chief Operating Officer



Stefan Norin
Chief Medical Officer



Lotta Larsson
Head of Human Resources

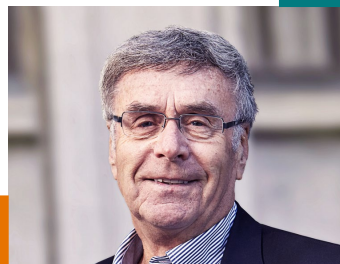


David Augustsson
Head of IR, Communications, Brand

BOARD OF DIRECTORS



Brian Stuglik
Member of the Board



Per Wold-Olsen
Chairman of the Board



Cecilia Daun Wennborg
Member of the Board



Jennifer Jackson
Member of the Board



Per Samuelson
Member of the Board

Bringing **hope** through science

